

Sehr geehrte Stellensuchende (w/m/d),

die Reifenvertrieb24 GmbH als größter Reifen- und Felgengroßhändler in unserer Region beliefert täglich Reifenhändler, Autohäuser und Werkstätten im Großraum Nordhessen. Auch überregional haben wir uns in den letzten Jahren als B2B-Online-Händlern durch die zuverlässige Belieferung unserer Kunden einen Namen gemacht und zählen zu einem der größten Vermarkter von Stahlrädern in Deutschland. In unserem Lager in Baunatal halten wir Stahlräder, Aluräder und Reifen für alle gängigen Fahrzeugmodelle vorrätig und verschicken diese täglich via Paketdienst zu unseren Werkstattkunden europaweit.

Wir sind ein junges und motiviertes Team in einem schnell wachsenden Unternehmen und suchen ab sofort zur Unterstützung für den Großraum Kassel einen

Account Manager (w/m/d) im Außendienst

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb unserer Premiumprodukte, wie Conti, Hankook, Borbet
- Akquise, Aufbau und Entwicklung von Neukunden in Werkstätten, Autohäusern und Betrieben der Reifen-/Felgenbranche
- Technische Beratung und Präsentation unseres Webshops beim Kunden
- Sie betreuen unsere Bestandskunden und erweitern die Geschäftsbeziehung
- Teilnahme an Messe- und Verkaufsveranstaltungen

Ihr Profil:

- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Reisebereitschaft (mit Übernachtungen)
- Sicheres und souveränes Auftreten bei Entscheidungsträgern
- Verkaufsgeschick und Abschlussstärke mit guten Deutschkenntnissen
- Idealerweise verfügen Sie über erste praktische Erfahrung im Vertrieb an Firmenkunden (B2B) sowohl per Telefon als auch im Direktverkauf
- Wünschenswert sind Kenntnisse im technischen Vertrieb bzw. aus dem Reifen- und Felgen-Großhandel
- Gepflegtes, ordentliches und freundliches Erscheinungsbild
- Kommunikations-, Verkaufs- und Organisationstalent
- Offenheit, Zuverlässigkeit und die Bereitschaft, Neues zu erlernen
- Begeisterung für das, was wir tun
- technisches Interesse
- Spaß an Teamarbeit
- zuverlässige Arbeitsweise

Wir bieten:

- eine spannende und herausfordernde Aufgabe
- eine strukturierte Einarbeitung,
- Kollegen, die sich auf Sie freuen und ihr Wissen gern mit Ihnen teilen
- ein familiäres Betriebsklima
- 30 Tage Urlaub
- Gute Übernahmechancen
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Wir freuen uns über die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen. Nutzen Sie die Möglichkeit der Onlinebewerbung unter bewerbung@reifenvertrieb24.de.

Für erste Informationen stehen Ihnen unser Geschäftsführer Thomas Rumpf (Tel.: 05665 – 40678 – 25) und unser Personalleiter Thomas Haas (Tel.: 05665 – 40678 – 19) gerne zur Verfügung.

Reifenvertrieb24 GmbH
Fuldastr. 11
34225 Baunatal

bewerbung[a]reifenvertrieb24.de
www.reifenvertrieb24.de