



Wir suchen **Dich** als Mitarbeiter (m/w/d) für den Bereich eCommerce

Die Reifenvertrieb24 GmbH mit Ihrer B2B-Marke *hessen-tyres* hat sich auf den Vertrieb von Reifen, Stahl- und Alufelgen sowie Reifendruckkontrollsystemen an gewerbliche und private Abnehmer spezialisiert. Als Nordhessens führender **Online-Großhändler** vertreiben wir eine Vielzahl namhafter Hersteller und Marken und liefern durch eigene umfangreiche Lagerhaltung mit leitungsstarker Logistik jederzeit günstig, schnell und flexibel.

Wir sind ein stetig wachsendes Unternehmen in strukturellem Wandel. Um den Anforderungen und Herausforderungen der Zukunft gewachsen zu sein verstärken wir uns personell in unterschiedlichen Bereichen.

Du möchtest in einer flexiblen Organisation spannende Aufgaben mit Gestaltungsspielraum übernehmen und nachhaltigen Mehrwert für unser Unternehmen schaffen? Du überzeugst mit kreativen und effizienten Arbeitsergebnissen und stellst den Kunden stets in den Mittelpunkt?

Dann werde Teil unseres Teams aus hochmotivierten Kollegen*innen, die hilfsbereit zusammenarbeiten und Wert auf direkten, regelmäßigen und auf Augenhöhe stattfindenden Austausch legen. Unsere Firmenkultur ist von vertrauensvollem, konstruktivem und ehrlichem Umgang miteinander geprägt.

Diese Aufgaben warten auf Dich:

- Aktive Betreuung und Pflege unserer Social Media Plattformen und Online Sales Channels, sowie allgemeine Unterstützung des Gesamtbereichs E-Commerce
- Analyse von Kunden- und Kaufverhalten sowie Vorbereitung und Erstellung von relevanten KPI Reports
- Identifizierung, Analyse und Dokumentation von Weiterentwicklungen und Fehlerbehebungen
- Unterstützung bei der Erstellung von Kampagnen zur Verkaufssteigerung
- Abstimmung mit und Steuerung von externen Dienstleistern

Idealerweise bringst Du mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich (Wirtschafts-)Informatik, BWL oder eine vergleichbare Aus- und Weiterbildung, z.B. eCommerce-Kaufmann
- Erfahrung mit Online Shop Systemen und dem Einsatz von Social Media im Business-Bereich
- Eigeninitiative sowie kreative und pragmatische Lösungsfindung
- Selbstständige und gewissenhafte sowie qualitäts- und kostenbewusste Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Einsatzbereitschaft
- Grundlagen der IT Technik von Vorteil



Darauf kannst Du Dich freuen:

- Zukunftssicherer Arbeitsplatz in einer innovativen und qualitätsorientierten Unternehmensgruppe
- Attraktive Vergütung, betriebliche Altersvorsorge und VWL
- Familienfreundliche Kernarbeitszeiten und 30 Urlaubstage im Jahr
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Beruflichen Weiterentwicklungsmöglichkeiten, die Deine persönlichen Ziele berücksichtigen
- Kostenfreie Parkplätze und gute Verkehrsanbindung, attraktiver Firmenstandort
- Mitarbeiterrabatt
- Kein Kleid, kein Anzug? – Kein Problem!

Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte! Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Rückfragen richten Sie bitte an Frau Helga Born -Personalreferentin- unter 05665-40678-0 oder born@reifenvertrieb24.de